

FAQ – Häufig gestellte Fragen

Anreise und Parkplätze

1. F: Wie ist die **genaue Adresse für die Anreise** /Navi:
A: Im Navigationssystem Adresse eingeben oder nach **Sonderziel suchen**/Tourismusziel/Sehenswürdigkeiten/ /Deutsches Werkzeugmuseum, **Cleffstr. 2-6 · 42855 Remscheid**
Tip: Frühzeitige Anreise über die L419, Hastener Strasse.
2. F: **Wo** kann ich **parken**?
A: Es gibt einen **ausgeschilderten Parkplatz für das Deutsche Werkzeugmuseum** in Remscheid. Anfahrt über Hastener Strasse in die Alte Strasse einbiegen, direkt dort ist die Zufahrt zum Parkplatz. Direkt vor dem Remscheider Werkzeugmuseum sind keine Parkplätze vorgesehen!
3. [Bitte klicken Sie hier und lesen Sie zu dem Thema unsere gesonderte Beschreibung der Parkplatzsituation.](#)

Allgemeine Fragen zum Thema Veranstaltung:

4. F: Gibt es Teilnahmebedingungen?
[A: Ja, die gibt es tatsächlich. Bitte klicken Sie hier und lesen Sie zu dem Thema unsere Teilnahmebedingungen!](#)

Hier geht es zurück zur
Hauptseite mit den
Eintrittstickets:
Raus aus der Krise.
Rein-ins-Wachstum!

FAQ – Häufig gestellte Fragen

5. F: Wie sieht der Ablauf des Events aus?

A: **Das Live-Business-Event im Remscheider**

Werkzeugmuseum besteht aus 5-7 Vorträgen / Interviews. Im Anschluss daran gibt es Catering. Änderungen sind vorbehalten.

6. F: Gibt es Gelegenheiten zu Gesprächen mit den Referenten?

A: Ja, den Referenten können Fragen nach den Vorträgen während des Get together gestellt werden. **Fragen können Sie gerne vorab per E-Mail** an team@train4results.de schicken.

7. F: Ich habe noch kein Ticket. Gibt es eine Abendkasse?

A: Nein. Es gibt ein **streng limitiertes Kontingent an Tickets** aufgrund der **Exklusivität der Referenten und Zusammenstellung der Themen**. Tickets werden ausschließlich nach dem **Prinzip: „Wer zuerst kommt, wird zuerst bedient!“** verkauft.

8. F: Ich möchte **ein Ticket buchen**. Fallen dafür Gebühren an?

A: Nein, für Sie fallen **keine Gebühren** an. Vom Ticketpreis werden lediglich die Kosten für Location, das Verpflegungsangebot und die Unterlagenerstellung der Referenten abgedeckt und weitere Kosten entstehen hier nicht.

Hier geht es zurück zur
Hauptseite mit den
Eintrittstickets:
Raus aus der Krise.
Rein-ins-Wachstum!

FAQ – Häufig gestellte Fragen

Fragen zu den Referenten:

9. F: Aus **welchen Bereichen** stammen die **Referenten**?
A: Die Referenten sind aus der freien Wirtschaft, allesamt **Experten** auf ihren Gebieten und können auf jahrelange Praxiserfahrungen verweisen.
10. F: Kann man die Speaker zu individuellen Seminaren buchen?
A: Ja, kann man, aber warten Sie das Event ab. Nach dem Event bieten wir die Follow-up Pakete an. Treten Sie gerne auf uns zu oder senden uns Ihre Anfrage und wir schneiden Ihnen ein individuelles Referenten-Paket passend zu Ihrem Bedarf auf Sie zu.
11. F: **Wer** ist für die **Erstellung meines Angebotes zuständig**?
A: Wenn Sie Referenten buchen wollen, können Sie beides machen, sowohl den After-Event-Service in Anspruch nehmen als auch gerne auf den einzelnen Referenten zugehen. Möchten Sie **basierend auf dem Event** weiter trainiert werden, gibt es auch umgehend ein Angebot dafür und Sie können sowohl Holger Gloszeit als Gründer von train4results ansprechen als auch über andere Wege, z.B. telefonisch, per E-Mail oder per formeller Anfrage, Kontakt aufnehmen.
12. F: Gibt es **Kosten** für mich im Falle einer **Angebotserstellung**?
A: Nein, selbstverständlich nicht. Ein Angebot für das Follow-up des Live-Business-Events erstellen wir nach Absprache und das bleibt natürlich für Sie kostenlos.
13. F: Was versteht man unter **ProvenExpert**?
A: Hinter **ProvenExpert** steht ein **Kundenbewertungstool für Experten**. Die Referenten setzen dieses **Qualitätssiegel** auf Ihre Einladungen, um Kundenbewertungen ihrer Vorträge oder Bewertungen ihrer Bücher für die Kunden transparenter zu machen und auch weiter seriöse Expertise anbieten zu können.

FAQ – Häufig gestellte Fragen

14. F: Wo kann ich **Referenten bewerten**?

A: Im Anschluss an das Live-Business-Event erhalten Sie von uns **einen Link mit der Möglichkeit die Referenten sowie die Qualität und den Inhalt zu bewerten.**

15. F: Wie sieht der **Service nach dem Live-Business-Event** aus?

A: Es sind **Angebotspakete vorgesehen**; es gibt **Angebote für Folgeevents**, sowie **Einstiegsseminare und Aufbauseminare** basierend auf dem Live-Business-Event **innerhalb von 24 Stunden**. Individuell auf Sie **zugeschnittene Angebotspakete** werden in persönlicher Abstimmung mit Ihnen erstellt.

16. F: Meine **Problemstellung ist sehr speziell**. Was bieten Sie mir an?

A: Wir bieten Ihnen in diesem Falle eine **Nachbesprechung zur Abstimmung an. Anschließend erhalten Sie ein individuelles und unverbindliches Angebot.**

Kontaktieren Sie mich bitte sehr gerne zu allen weiteren Fragen unter:

Telefonnummer:

+49 2191-8900470

+49 151-22644000

team@train4results.de

HOLGER GLOSZEIT

**Hier geht es zurück zur
Hauptseite mit den
Eintrittstickets:
Raus aus der Krise.
Rein-ins-Wachstum!**